

Email for 1 time visitors

Dear _ex. John Smith-Sama (You can use "customer" if you don't know the person's name)
Thank you for (A. visiting our store, B. staying at our hotel, C. enjoying our park, D. enjoying a beautiful evening at our venue, E. dining with us). We're getting more and more Japanese visitors these days and, to show our appreciation, we would like to give you a %%%off coupon for your next visit. If you post this coupon code through your social media, we will even double its value the next time you come in our doors. Just share your experience at our (A. store, B. hotel, C. park, D. venue, E. restaurant) friends, and show us that post the next time we see you. We're looking forward to serving you again!
Sincerely,

(A. Owner, B. President, C. Manager, D. Staff member)
(Company name)
(Contact details)
(Twitter account, social media, etc.)

Email for 1 time visitors

_ex. John Smith様（お客様のお名前がわからない場合は、「お客様」とお書きください）

我々の（A.お店へお越しいただき、B.ホテルに宿泊いただき、C.施設へお越しいただき、D.会場での素敵な夜を満喫していただき、E.レストランでお食事をしていただき、）ありがとうございます。

日本人のお客様が増えています事への感謝の気持ちとして、次回ご訪問されます時のため%%%オフのクーポンをお渡ししたいと思います。このクーポンコードをお客様がソーシャルメディアを通して投稿された場合、クーポンの割引額を倍にさせていただきます。お友達に我々の（A.お店、B.ホテル、C.施設、D.会場、E.レストラン）での体験を是非シェアしてください。そして、その投稿を次回お会いする時に我々のスタッフにお見せください。またのご来店をお待ちしております！

敬具

(A.オーナー、B.社長、C.マネージャー、D.スタッフ)
(会社名)
(連絡先の詳細)

(ツイッター、ソーシャルメディアのアカウント等)

Invitation for new customers

Our (A. Spring, B. Summer, C. Fall, D. Winter) campaign is in full swing.
We are offering %%% off on all (A. merchandise, B. tours, C. Rooms, D. tickets, E. Selected items, F. meals). Please see some pictures of our new (A. inventory, B. Locations, C. Suits, D. tours, E. Dishes) here!

{Photos here}

Hurry, this campaign ends (A. Januaray, B. February, C. March, D. April, E. May, F. June, G. July, H. August, I. September, J. October, K. November, L. December) day, 2013.

It's easy to get to get here by bus. Just take bus #..... fromstation. (transfer at For bus #.....)

Only..... minutes from downtown. We are located at (address)(Phone number).

Invitation for new customers

(A.春、B.夏、C.秋、D.冬) のキャンペーン実施中です。

全ての (A.商品、B.ツアー、C.お部屋、D.チケット、E.セレクトアイテム、F.お食事) が%%%オフです。新しい (A.商品、B.ロケーション、C.スイート、D.ツアー、E.メニュー) のお写真を是非ご覧ください

{写真をこちらに}

このキャンペーンは (A. 1月、B. 2月、C. 3月、D. 4月、E. 5月、F. 6月、G. 7月、H. 8月、I. 9月、J. 10月、K. 11月、L. 12月)日までですので、お急ぎください。

ご来店の際、バスを利用される事をお勧めします。...番バスを.....駅から乗ってください。(...番バスの場合は.....でお乗換えください)

ダウンタウンから.....分。当店は (住所) (電話番号) に位置しております。

Email to keep in touch

We just wanted to get back in touch with you to say "Thank you" for visiting us last time.
Here are some new pictures that we've just added to our photo gallery.

{pictures}

You should also know that starting next (Month - options **A-L**, above) we will be having a
(**A.** 2-for-1 promotion on all entrees, **B.** 50% off sale on selected items, **C.** couples only special, **D.** 60% special appreciation coupon, **E.** %%% discount on all purchases over \$\$\$, **F.** 2-for-1 deal, good on all ((**1.** Merchandise, **2.** Tours, **3.** Reservations)) over \$\$\$)
for all returning customers.

Just save this mail and show it to our staff the next time you're in town.

Thanks again, and we hope that you had a great time with us on your last visit.

(**A.** With warm regards, **B.** Sincerely, **C.** Yours truly, **D.** All the best,)

{Name}

{Company name}

{Website, social network}

{Physical address and phone number}

{Sign up for our newsletter! - Click here - }

Email to keep in touch

今回はお越しいただき誠にありがとうございました。

我々のフォトギャラリーに新しく写真を追加いたしましたので、是非ご覧ください。

{写真}

そして、（月、オプションは上に記載されたA-Lから選択）には再度お越しいただいたお客様全員に（**A.** 全ての前菜一品分のご料金で二品ご提供、**B.** セレクトアイテム50%オフと、**C.** カップルでお越しの際は特別サービスと、**D.** 60%オフの感謝クーポンをご提供、**E.** \$\$\$以上のお買い上げの場合%%オフと、**F.** （**1.** 商品、**2.** ツアー、**3.** 予約）\$\$\$以上お買い上げの場合一つのお値段で二つご提供）させていただきます。

このメールを保存、またはプリントしたものをスタッフにお見せください。

またお会いできる日を楽しみにしております。

{お名前}

{会社名}

{ウェブページ、ソーシャルネットワーク}

{住所、電話番号}

{ニュースレターへの登録! - こちらをクリック - }

Use these emails and surprise your Japanese customers, and don't be surprised when they visit you on their next trip or refer their friends!